

Мой ДЕТСКИЙ САД



БИЗНЕС С НУЛЯ
или
*«10 шагов
к Мечте»*



Мой ДЕТСКИЙ САД



- Дошкольному образованию в наши дни люди уделяют очень много внимания.
- Ведь это ЗАЛОГ успешного будущего и возможность прекрасно устроится в жизни. Особенno актуальным является раннее развитие дошкольников. Молодые родители с первых месяцев жизни готовы нанимать специалистов, которые будут всесторонне развивать их ребенка в домашних условиях. Еще можно указать одной из основных причин отсутствие мест в государственных детских учреждениях. Ни один государственный садик или ясли не готов предоставлять подобных услуг.
- Поэтому очень актуальными в последнее время стали развивающие клубы для малышей.

Мой ДЕТСКИЙ САД

«Детский развивающий центр» или «Развивающий клуб» для дошкольников?

- Эти организации объединяет одно, в них работают профессиональные педагоги и воспитатели, которые обладают специальными знаниями, умениями и навыками, помогающими маленьким детям с первого года жизни развиваться. Кроме того, в настоящее время в основном в таких организациях часто работают студенты последних курсов или уже молодые специалисты.

Мой ДЕТСКИЙ САД

- Кроме того, в таком учреждении работают люди, имеющие педагогическое образование, определенный педагогический стаж, они тоже получают возможность реализовать свой потенциал. Учитывая, что работа воспитателя(25 000 – 45 000 руб.) и учителя(средняя 25 000 – 55 000 руб.) не относится к списку самых высокооплачиваемых профессий в Санкт-Петербурге 2019года.
- Понятно, что мало у кого из учителей или воспитателей есть возможность открыть детский развивающий центр, который бы работал по авторской методике или другой популярной сегодня системе(Монтессори т.д.).

*Данные биржи труда за 2018-2019гг.

Мой ДЕТСКИЙ САД

- ШАГ №1:
- хочу, могу, надо...



Если Вы располагаете определенной суммой денег для того, чтобы открыть **ЛИЧНЫЙ РАЗВИВАЮЩИЙ ЦЕНТР ДЛЯ ДЕТЕЙ**, должны понимать, что это отличный способ стать состоятельным человеком, потому что сфера раннего развития малышей хоть и относительно новый бизнес в России 2019 года, но и очень перспективно.

Мой ДЕТСКИЙ САД

- ШАГ №2:
- МОНИТОРИНГ

- С чего же начать открытие детского развивающего центра? Прежде всего нужно провести МОНИТОРИНГ. Необходимо изучить всю информацию об этом заведении и проанализировать уровень конкуренции в данном направлении в городе, где Вы ПЛАНИРУТЕ открывать детский развивающий центр. Изучаем выбранный район. Какие магазины расположены поблизости, какие рестораны, есть ли поблизости фитнес-центры, частные медицинские центры, детские сады и т. д. Какой уровень достатка людей, посещающих эти заведения? Ответ на данный вопрос поможет оценить потребительское поведение ваших потенциальных клиентов.
- Изучаем конкурентное окружение, уровень цен, наполняемость.



Мой ДЕТСКИЙ САД

- ШАГ №3:
- ОПРЕДЕЛЕНИЕ ТИПА

- На сегодняшний день можно выделить три основных типа детских дошкольных развивающих центров:
- ОБЩЕРАЗВИВАЮЩИЕ
- УЗКОНАПРАВЛЕННЫЕ
- РАЗВИВАЮЩИЕ центры от года

Мой ДЕТСКИЙ САД

- **ОБЩЕРАЗВИВАЮЩИЕ** – учреждения, где детки получают знания и развиваются по стандартным направлениям.
- Составляется расписание развивающих занятий в детском центре(примерно такое, как в школе), в которое обычно включают: Музыку, Изодеятельность, Чтение, Ментальную арифметику, Письмо, Робототехнику, Иностранные языки(на выбор родителя).
- От количества посещающих детей данные занятия зависит востребованность той или иной сфере. Следовательно, составляется примерное расписание посещения занятий.

Мой ДЕТСКИЙ САД

- **УЗКОНАПРАВЛЕННЫЕ** – учреждения, в которых Вы можете выбрать либо «одно», либо несколько развивающих курсов. Например, иностранные языки в раннем возрасте.
- **РАЗВИВАЮЩИЕ** центры от года – в таком учреждении родители могут оставлять дочек и сыновей на весь день, как в обычном детском саду или яслях. Группы формируют малокомплектные 5-7 детей, работают в основном воспитатели с большим опытом и помощница воспитателя.

СТРУКТУРА РАЗВИВАЮЩЕГО ЦЕНТРА



Мой ДЕТСКИЙ САД

- ШАГ №3:
- ФОРМА РЕАЛИЗАЦИИ БИЗНЕСА

Разберемся в 3(трех) самых актуальных вариантах:

- МИНИ
- СТУДИЯ
- ПРЕМИУМ

Мой ДЕТСКИЙ САД

- **МИНИ**-возможность с минимальными вложениями открыть детский клуб или развивающий центр.
- Суть состоит в том, чтобы АРЕНДОВАТЬ ПОЧАСОВО помещение для занятий. Это не очень удобный вариант из-за того, что все время придется подстраиваться под людей, у которых вы снимаете комнату(квартиру). Если больших средств нет, то можно попробовать открыть детский развивающий центр ДОМА, но вряд ли с такого формата работы вы получите большую прибыль. К тому же, если информация о том, что вы открыли детский клуб или развивающий центр без лицензии на дому, дойдет до налоговой и других инстанций, то у вас могут возникнуть крупные неприятности;

Мой ДЕТСКИЙ САД

- **СТУДИЯ** – это более благоприятный вариант и отличный способ для первых шагов в данном бизнесе. Способ подходит для тех у кого есть в наличии «стартовый капитал», который можно вложить в данный вид бизнеса. По этому формату Вы можете арендовать не комнату или квартиру, а ЦЕЛЫЙ ГТОВЫЙ ОФИС, чтобы оборудовать его под себя и ни от кого не зависеть;
- Рекомендации: желательно 1(первый) этаж, наличие рядом детской площадки с огороженной территорией будет вашим важным преимуществом;

Мой ДЕТСКИЙ САД

- **ПРЕМИУМ-** самый перспективный вариант, куда вложить деньги чтобы они работали в 2019 году. Он предполагает аренду или выкуп(Вы сразу собственник) большого по площади помещения или отдельно стоящего здания, где можно сделать несколько специализированных комнат(пространств) для занятий с детьми разного возраста.



Мой ДЕТСКИЙ САД: • ШАГ №4: • РЕГИСТРАЦИЯ • ИП или ООО

- **ИП(Индивидуальный предприниматель)-Для этого сначала решите для себя – вы хотите, чтобы ваше учреждение было зарегистрировано, как ИП или как ООО. Если вы хотите, открыть детский клуб развивающий центр без лицензии (чтобы к нему не имело отношение образовательное лицензирование), то лучше отдавать предпочтение ИП. Только учтите, что деятельность вашего заведения может быть связана только с развитием творческих способностей ребенка. Нанять на работу профессионального педагога у вас не будет права.**



Мой ДЕТСКИЙ САД

- **ООО (Общество с ограниченной ответственностью)** - Если для вас важно, чтобы детский развивающий клуб был напрямую связан с образовательной деятельностью, то вам нужно регистрировать его, как ООО и собрать приличный список документов для получения лицензии в комитете образования, а именно:
 - 1.Написанное от руки заявление на приобретение образовательной лицензии;
 - 2.Разработать и утвердить устав своего учреждения;
 - 3.Получить свидетельство о государственной регистрации с кодом ОКВЭД (если вы оказываете услуги детям социального типа, то ваш код – 85.32, если клубного типа – 95.51, если вы оказываете персональные услуги, то 93.05), в котором будет прописан ИНН учреждения;
 - 4.Расписать структуру вашей организации;
 - 5.Предоставить технический паспорт помещения, в котором будет располагаться ваш образовательный центр;

Мой ДЕТСКИЙ САД

- 6.Предоставить заключения СЭС и противопожарной службы, чтобы подтвердить пригодность использования, выбранного вами помещения;
- 7.Предоставить утвержденную информацию об образовательной программе, которую вы хотите реализовывать в своем учреждении для дошкольников;
- 8.Предоставить полную информацию о педагогическом составе, который будет работать в вашем образовательном учреждении;
- 9.Открыть банковский счет;
- 10.Выбрать систему налогообложения. Как правило, все предпочитают упрощенную (УСН), чтобы не тратить дополнительные средства на ведение бухгалтерии.

Мой ДЕТСКИЙ САД

- **ШАГ №5:**
- **ВЫБОР И ОБУСТРОЙСТВО ПОМЕЩЕНИЯ**

- Рекомендуем вам в этом вопросе ориентироваться на положения СанПиН 2.4.1.2660-10 и СП 13130 2009, в которых прописано, что:
- Помещение для «дворца творческого и умственного развития», ориентированного на малышей, должно быть нежилым и выделено в самостоятельный блок (квартира или многоэтажное здание);

В нем должно быть два выхода – парадный и пожарный;
Высота от пола до потолка должна равняться трем метрам.
Потолки рекомендуется белить или красить
водоэмульсионной краской;

В нем должны находиться детские раздевалки со шкафчиками или вешалками, комнаты для проведения занятий и игр, комната для персонала, приемный кабинет, помещение для отдыха детей и сна, а также несколько туалетов (для мальчиков, девочек и персонала должны быть отдельные туалетные комнаты);

Мой ДЕТСКИЙ САД

Стены помещения обязательно должны быть гладкими, поддаваться влажной уборке ежедневно;

Полы — ровные, нескользкие, без щелей и прочих дефектов;

Температура в помещении, где будут находиться дети, должна равняться 19–21°;

Электрические розетки не могут располагаться ниже, чем 1,8 м от пола;

Освещение в помещениях для детей должно быть качественным;

Канализация и вентиляция должны быть проверены соответствующими органами;



Мой ДЕТСКИЙ САД

- **Понадобится также специальное оборудование:**
- **Мебель (парти, стулья, шкафчики, полки):** Рекомендуем делать ее под заказ, чтобы сэкономить на этом деньги и получить хорошие изделия;
- **Канцелярия для занятий и разные игрушки.** Эти материалы должны быть качественными. На этом не рекомендуется экономить;
Учебные принадлежности: учебники, тетради, карточки для каждого предмета, который будет преподаваться в вашем развивающем клубе/центре для дошкольников;
- **Офисная техника:** ксерокс, принтер, компьютер, телевизор или мультимедийный экран, стенды.

Мой ДЕТСКИЙ САД

- **Особенности подбора персонала:**
- Еще один важный момент, с чего начать открытие детского развивающего центра – подбор квалифицированного персонала. Чтобы в вашем заведении царила нужная атмосфера, необходимо принимать на работу няньечек и воспитателей, которые действительно любят свою работу, имеют определенный опыт в своей профессии, обладают не только теоретическими, но и практическими знаниями.
- ***Обязательно проверяйте рекомендации претендентов на вакантные должности и портфолио их достижений, наличие медицинской книжки, справки об отсутствии судимости.**

Мой ДЕТСКИЙ САД

- ШАГ №6:
- КАЛЬКУЛЯТОР.
СТОИМОСТЬ УСЛУГ

- Зависит от района города, от наличия ГБОУ детских садов, от спроса на услугу.

ОБЩЕРАЗВИВАЮЩИЙ:

- Неполный день(3 часа в день+завтрак или обед) 16500 ₽
- Полный день 3 дня в неделю 16500 ₽
Полный день 5 дней в неделю (***) 24000 ₽

РАЗВИВАЮЩИЙ:

Стоимость услуг насчитываем исходя из спроса, но не более чем 500-700руб. за занятие(без учета материалов: учебники и раб тетради или тетради для логопедической работы(коррекция);

УЗКОНАПРАВЛЕННЫЙ: стоимость часа насчитываем так, спрос+ востребованность на рынке услуг+ первоначально низкая стоимость при наборе малых групп; Например, логопед стоимость 1 200 руб.

*Анализ мониторинга Кировского, Красносельского, Приморского районов

Мой ДЕТСКИЙ САД

- ШАГ №7:
- КАЛЬКУЛЯТОР. БИЗНЕС-ПЛАН /ФИНАНСЫ/

- Теперь подробно разберемся, сколько стоит открыть детский развивающий центр формата «ПРЕМИУМ» (рассчитанного на 10 детей). Мы выбрали этот формат потому, что на него у потенциальных клиентов самый большой спрос.
- Представляем вам примерный бизнес-план детского развивающего центра по стартовым вложениям:
 - 1.На оформление документов и регистрацию ЧП или ООО уйдет 10 тыс. руб.;
 - 2.На ремонт помещения, в котором будут происходить занятия – 200 тыс. руб.;
 - 3. На закупку необходимого оборудования для детского развивающего центра – 250 тыс. руб.;
 - 4. На рекламу детского развивающего центра, которая необходима для привлечения клиентов, уйдет около 80 тыс. руб.;

Мой ДЕТСКИЙ САД

- **5.На первую заработную плату для сотрудников детского клуба – 200 тыс. руб.;**
- **6.На аренду помещения – 65 тыс.руб.;**
- Итого, стартовый капитал должен равняться 705 тыс. рублей. С такими расчетами бизнес плана детского развивающего центра ежемесячно учредителю придется тратить 300 тыс. руб., из которых:
 - Аренда – 65 тыс. руб.;
 - Зарплаты – 200 тыс. руб.;
 - Прочие расходы, к которым относятся коммунальные платежи – 35 тыс. руб.



Мой ДЕТСКИЙ САД

- ШАГ №8:
- ОБУЧЕНИЕ , ТЕСТИРОВАНИЕ СОТРУДНИКОВ. ВЫБОР ПРОГРАММЫ.
- Сотрудников стоит протестировать Это довольно сложно организовать, если у вас нет «под рукой» детей для тестирования, но все же попробуйте договориться с друзьями. Возможно, проведите бесплатное занятие с потенциальными клиентами, которые уже заинтересованы в услугах вашего клуба.
- Рекомендуем на первое время обзавестись конспектами занятий, это обеспечит вам уверенность. Можно начать с покупки пробного комплекта — на три месяца, а затем уже выбрать те направления, которые имеют популярность в клубе или те, по которым конспекты являются необходимостью и опорой для воспитателя.
- На этом же этапе рекомендуем обучить администратора продажам и только после того, как он освоит этот навык в первом приближении, передавать ему трубку. До момента обучения по всем вопросам рекомендуем перенаправлять клиента к руководителю или управляющему клуба.

Мой ДЕТСКИЙ САД

- ШАГ №9:
 - ГОТОВИМ ОТКРЫТИЕ, СЕРИЮ ПРОБНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ ИЛИ МАСТЕР-КЛАССОВ
-
- 1. Ремонт сделан, сотрудники выбраны. Планируем стратегию начальных этапов работы.
 - 2. Проводим серию АКТИВНОЙ рекламы (детская поликлиника, детские площадки рядом с центром, парки).
 - 3. Для начала проведите праздник открытия и серию бесплатных пробных занятий, их еще можно назвать мастер-классами или посадочными мероприятиями.
 - 4. Именно на них будет приглашена уже набранная база потенциальных клиентов — тех, кто оставлял заявки на сайте, кого вы записали во время уличных промо-акций и т. д.
 - 5. На пробных занятиях вы будете совершать первые продажи абонементов.
 - На этом же этапе размещаем расписание занятий на сайте, с оговоркой, что оно находится в процессе утверждения.

Мой ДЕТСКИЙ САД

- ШАГ №10:
- ДОХОД И ОКУПАЕМОСТЬ

- Ежемесячно один ребенок, который посещает ваше образовательное заведение, будет приносить вам чистую прибыль – 35 тысяч рублей, а 10 человек, соответственно, 350 тысяч. Из таких расчетов выходит, что окупятся стартовые вложения при самых оптимистических раскладах через один или полтора года. Если получится найти сразу большое количество клиентов, то реально сроки окупаемости сократить в два раза и вернуть вложенные средства через полгода, а затем иметь ежемесячную чистую прибыль в размере двух тысяч долларов и больше.
- Ответ на вопрос, выгодно ли открывать детский развивающий центр, очевиден – однозначно, да. Если вы располагаете нужной суммой денег, то есть смысл развивать именно такой вид предпринимательской деятельности, потому что образовательная сфера очень востребована в любое время.

СОВЕТЫ И РЕКОМЕНДАЦИИ

Опытные предприниматели рекомендуют при открытии бизнеса, связанного с дошкольным образованием, учитывать такие моменты:

- 1.Открывать заведение такого рода нужно в тех районах города, которые только застроились, из-за чего пока в них нет ни садиков, ни яслей, ни других развивающих центров;**
- 2.Если уверенности в собственных силах нет, то лучше покупать готовый бизнес или франшизу(готовый бренд или имя);**
- 3.Сделайте для своего центра какой-то опознавательный знак – «изюминку», которая превратит ваше заведение в бренд – организовывайте праздники, мастер-классы, устраивайте на базе своих развивающих центров летние лагеря.**

ВЫВОДЫ

- Развивающий центр для малышей – это не только интересный и прибыльный бизнес, у него много перспектив, так как он относительно новый в нашей стране, и здесь имеется небольшая конкуренция. Это одна из тех сфер деятельности, в которой можно получать стабильные хорошие деньги и при этом быть спокойным и уверенным в завтрашнем дне, ощущать душевную гармонию и получать моральное удовлетворение от работы.